

LIAA ATBALSTA PROGRAMMAS UZNĒMĒJIEM

Ilga Maļina

LIAA Klientu apkalpošanas nodaļas vadītāja
15.12.2022.

LIAA darbības virzieni

Tehnoloģiju
pārnese

Ārējās
tirdzniecības
veicināšana

Atbalsts
jaunuzņēmumiem

Investīciju
piesaiste

Biznesa inkubatori

Valsts tēls

Tūrisms

ATBALSTS DARBINIEKU APMĀCĪBĀM

Augsta līmeņa apmācības

**Labās prakses pārņemšanas
apmācības eksportspējas
veicināšanai**

Atbalsts maziem, vidējiem un lielajiem komersantiem, kuri īsteno projektu viedās specializācijas stratēģijas

Viedās specializācijas stratēģijas jomas (RIS3)



Augsta līmeņa apmācības viedās specializācijas stratēģijas jomās

Uzņēmumu vidējā un augstākā līmeņa vadītājiem, dibinātājiem, inovācijas un attīstības procesu vadītājiem

LIAA iepirktās un organizētās apmācībās tādās jomās kā inovāciju vadība, digitālā transformācija, Agile, Prince2 un Scrum projektu vadības metodes u.c. apmācības

Atbalsts 50% - 100%

Pieteikšanās:

AGILE apmācībām 19.12.2022 - 08.01.2023

Mini MBA plānots - 2023. gada janvāris

Prince2 un Scrum plānots - 2023. gada februāris



Labās prakses pārņemšanas apmācības eksportspējas veicināšanai viedās specializācijas stratēģijas jomās

Apmācības nepieciešamas produktu, procesu, mārketinga vai organizācijas inovāciju ieviešanai komersantā

Komersanta iepirkta apmācības vai apmācības pie saistītā vai partneruzņēmuma

Atbalsts 50% - 100%

Līdz 75 000€ vienam komersantam

3.kārta plānota 02.01.2023. - 29.01.2023

Projekta ieviešanas termiņš ir 2023. gada 30. septembris



Būtiskākie nosacījumi komersantiem

- reģistrēti Latvijas Republikas komercreģistrā
- izstrādā produktus, tehnoloģijas vai sniedz pakalpojumus kādā no **Latvijas viedās specializācijas stratēģijā noteiktajām specializācijas jomām vai nozares identificētā jaunā konkurētspējas nišā**
- pamato labās prakses apmācību projekta atbalsta ietekmi **uz produktivitāti, eksportspēju un augstas pievienotas vērtības produktu vai pakalpojumu radīšanu.**
- raksturo pētniecības un attīstības komponenti savā komercdarbībā
- līdz šim ir ieviesuši un plāno inovācijas komercdarbībā

Gatavojot projektu ir jāiepazīstas ar vērtēšanas kritērijiem!

Attiecināmās izmaksas

Apmācības nodrošina saistītais vai partneruzņēmums

- Pasniedzēja darba samaksa apmācību laikā (ietverot darba devēja VSAOI par darba stundām, nepārsniedzot apmācību kursu ilgumu)

Komersants piesaista apmācību sniedzēju

(ārpakalpojuma veidā, bet ne no saistītā vai partneruzņēmuma)

- Apmācību maksa

- nodarbināto starpvalstu un starppilsētu transporta izdevumi (ekonomiskās klases), ja norisinās ārvalstīs. Taksis vai auto noma, ja izmanto vismaz 3 personas
- nodarbināto atalgojuma izmaksas apmācību laikā
- izmitināšanas izmaksas, ja apmācības norisinās ārvalstīs
- nodarbināto dienas nauda, ja norisinās ārvalstīs ilgāk par vienu dienu u.c. izmaksas

Netiek atbalstītas

- apmācības augstākās izglītības programmās
- transportlīdzekļu vadītāju kursi A1, A, B1 un M kategorijas iegūšanai
- apmācības, kas noteiktas Regulas Nr.651/2014 31.panta 2.punktā *(Atbalstu nepiešķir mācībām, kuras uzņēmumi rīko, lai nodrošinātu atbilstību valsts obligātajiem standartiem attiecībā uz mācībām)*
- valodu apmācības

Starptautiskās konkurētspējas veicināšana maziem un vidējiem komersantiem | UZŅĒMĒJDARBĪBA



Lai sadarbotos ar LIAA, jānoslēdz "jumta" līgums

Uzņēmējdarbība (de minimis)

60 000 €
80%

Eksporta atbalsta
darbības
(31.08.2023.)

80%

LIAA tirdzniecības
misijas un
amatpersonu vizītes

100%

LIAA nacionālie stendi

45 000 €
90%

Ražotņu un produktu
atbilstības
novērtēšana
(līdz 31.07.2023)

100%

LIAA konsultācijas



Eksporta atbalsta darbības

(kalendārajam gadam)

60 000 € | 80%

- **Starptautiskās izstādes**
- Konferences/forumi
- Kontaktbiržas
- Digitālās nozaru platformas
- Produktu/pakalpojumu pielāgošana ārvalstu tirgiem

- Publicitāte ārvalstu specializētajos medijos/reklāma/preču zīmes u.c
- Telemārketinga pakalpojumi
- Dalība starptautiskajās nozaru asociācijās
- Dalība digitālajās izstādēs, konferencēs/semināros
- Tīmekļvietnes izstrāde
- Tirgus pētījumi
- Ekspertu piesaiste



Pēdējais Maksājuma pieprasījums jāiesniedz LIAA ne vēlāk kā līdz 2023. gada 31. augustam

Starptautiskās konkurētspējas veicināšana maziem un vidējiem komersantiem | TŪRISMS



Lai sadarbotos ar LIAA, jānoslēdz “jumta” līgums

Tūrisms (de minimis)

60 000 €
80%

Tūrisma atbalsta
darbības

100%

Dalība LIAA
nacionālajos standos
un darījuma tūrisma
izstādēs

50%

Dalība LIAA tūrisma
pasākumos ārvalstīs

12 000 €
50-60%

Starptautisku konferenču,
kongresu un semināru
organizēšana Latvijā

195 000* €
80%

Starptautisku kultūras, sporta
pasākumu vai izstāžu
organizēšana Latvijā
**atkarībā no dalībnieku skaita*



Tūrisma atbalsta darbības

60 000 € | 80%

- Starptautiskās izstādes (arī digitālās)
- Tirgus pētījumi
- Konferences/forumi/kontaktbiržas
- Digitālās tūrisma platformas
- Produktu/pakalpojumu pielāgošana ārvalstu tirgiem (arī preču zīmes izstrāde un reģistrēšana)
- Digitālo prezentāciju un mārketinga materiālu veidošanas platformu iegāde
- Telemārketinga pakalpojumi
- Publicitāte ārvalstu specializētajos drukātajos un digitālajos medijos
- Tīmekļvietnes, internetveikalu, aplikāciju izstrāde u.c.





RĪGA

Toronto

Bostona

Vašingtona

Londona

Parīze

Amsterdama

Brišeļe

Ženēva

Turīna

Kopenhāgena

Oslo

Stokholma

Helsinki

Berlīne

Vīne

Minska

Kijiva

Telaviva

Dubaija

Pekina

Seula

Tokija

Austrālija

IZSTRĀDĒ:

**PROCESU DIGITALIZĀCIJAS
UZŅĒMĒJDARBĪBĀ**

(finansējums būs pieejams līdz 2026. gada 30. jūnijam)

Digitālā brieduma tests



Digitālās attīstības ceļa karte
ar priekšnosacījumiem atbalsta saņemšanai



**KOMERSANTA ĪSTENOTAIS DIGITĀLĀS
TRANSFORMĀCIJAS PROJEKTS**



ATZINUMS: Par digitālās ceļa kartes
priekšnosacījumu izpildi



ATBALSTS

Atbalsta veidi:

- **Vaučeri** līdz 5000 EUR
(EDIC tests)
- **Vaučeri** līdz 100 000 EUR
(EDIC tests + atzinums)
- **Aizdevumi** ar kapitāla atlaidi līdz
30% (EDIC tests + atzinums)
- **Apmācības** (EDIC tests + atzinums)

Sasniedzamie rezultāti uz 2026. gadu:

Novērtēti vismaz 7000 uzņēmumi

Vaučeri > 200 uzņēmumiem

Apmācīti > 4200 uzņēmumu darbinieku

Aizdevumi > 130 uzņēmumiem

Mērķa auditorija:

Komersanti (MVK, lielle)

Biedrības un nodibinājumi (pārstāv komersantus)

Pētniecības un zināšanu izplatīšanas organizācijas

Attiecināmās izmaksas:

- ✓ gatavo risinājumu, aparatūras, sensoru, iekārtu un informācijas tehnoloģiju infrastruktūras iegāde, uzstādīšana un pielāgošana
- ✓ konsultācijas par konkrēto iekārtu, programmatūru, risinājumu, komercdarbības stratēģisko vadību digitalizācijas jomā (*lielajiem šādas izmaksas nav atbalstāmas*)
- ✓ limitētas periodiskas izmaksas programmatūras lietošanai, kas saistītas ar programmatūras izmantošanu uz ierobežotu laika periodu

Atbalsta intensitāte:

- ✓ Sīks (mikro), mazs- 100% de minimis
- ✓ MVK, liels, pētniecības un zināšanu izplatīšanas organizācija- 30%-60% GBER 14. pants vai de minimis un konsultācijas (MVK) 50% no GBER 18. panta vai de minimis, ja pārstāv GBER neatbalstāmās nozares un darbības
- ✓ Biedrība un nodibinājums- 30%-60% de minimis

Finansējuma sadalījums:

- ✓ Sīks (mikro), mazs- 1 milj. EUR (*max 5000 EUR vienam komersantam*)
- ✓ Sīks (mikro), mazs, vidējs, liels, pētniecības un zināšanu izplatīšanas organizācija- 36 milj. EUR (*max 100 000 EUR vienam komersantam*)
- ✓ Biedrība un nodibinājums- 0,5 mEUR (*max 100 000 EUR vienai biedrībai un nodibinājumam*)



Plānotie vaučeri uzņēmējdarbības procesu digitalizācijai

Iespējamie procesi/ funkcijas, ko <u>digitalizēt</u> uzņēmumā	Iespējamie IT risinājumi	Atbalstāmās izmaksas/ risinājumu saturs
Administrācija	Finanses un grāmatvedība, Administrācija, dokumentu vadība, projektu vadība, kopdarbība, sistēmu savietojamība	Gatavie risinājumi, programmizstrāde, konsultācijas
Personāls	HR vadība, darba laika uzskaitē, darba deleģēšana, personāla iesaiste, novērtēšana un motivācija	Gatavie risinājumi, programmizstrāde, konsultācijas, aparatūra, iekārtas (e.g. QR kodi, čipi, magnētiskās kartes, <u>beacon utml</u>)
Pārdošana	Klientu piesaiste un darījumu vadības automatizācija, pārdošana un darījumu atsekošana, e-komercija, digitālais mārketingš, digitālie risinājumi mazumtirdzniecībai, klientu attiecību pārvaldība (CRM)	Gatavie risinājumi, programmizstrāde, konsultācijas, aparatūra (e.g. kases sistēmas)
Resursi	Resursu vadība (ERP, noliktava), Energoresursu pārvaldība, efektīvāka izmantošana	Gatavie risinājumi, programmizstrāde, konsultācijas, aparatūra, sensori, iekārtas
Datu drošība	Datu drošība, datu glabāšana, komunikācijas infrastruktūra	Gatavie risinājumi, programmizstrāde, konsultācijas, aparatūra, IT infrastruktūra
Transports un loģistika	Lietu internets, viedie mobilitātes risinājumi, uztveres sistēmas, satiksmes monitorings	Gatavie risinājumi, programmizstrāde, konsultācijas, aparatūra, sensori, iekārtas
Ražošana un kvalitāte	Ražošanas un biznesa procesu vadība un automatizācija, kvalitātes kontroles sistēmas, datu sinhronizācija, datu analītika	Gatavie risinājumi, programmizstrāde, konsultācijas, aparatūra, sensori, iekārtas
Operatīvā vadība	Biznesa vadība, biznesa analītika, lielo datu analītika, risinājumi vadības lēmumu pieņemšanai, datu automatizācija, sinhronizācija	Gatavie risinājumi, programmizstrāde, konsultācijas
Stratēģiskā vadība	<u>Digitalizācijas</u> (procesu un produktu) un inovāciju attīstības stratēģija	Konsultācijas
Citi	Ar informācijas un komunikācijas tehnoloģiju produktiem, tehnoloģijām, drošību vai procesiem saistītu uzlabojumu veikšana	Gatavie risinājumi, programmizstrāde, konsultācijas, aparatūra, sensori, iekārtas

EEN Eiropas biznesa atbalsta tīkls

enterprise
europe
network

STARPTAUTISKĀ SADARBĪBA

Biznesa sadarbības datubāze

B2B pasākumi

Uzņēmumu misijas

KONSULTĀCIJAS

Konsultācijas par likumdošanu
un standartizāciju

Tirgus informācija

Semināri/apmācības

INOVĀCIJU VEICINĀŠANA

Pieeja finansējumam

Inovāciju vadība

Tehnoloģiju pārnese

Business.gov.lv

Valsts platforma biznesa attīstībai

Business.gov.lv VALSTS PLATFORMA BIZNESA ATTĪSTĪBAI

[ATSLĒGTIES](#) × [DARBA VIETA](#)

tehnoloģija" izsole | Pievienots piedāvājums Izsludināta izsole intelektuālā īpašuma licencēšanai: Projekta (KC-PI-2020/14) "Dzelzceļa pārbrauktuves automāti"

[ATBALSTA JOMAS](#) [E-PAKALPOJUMI](#) [PIEDĀVĀJUMI](#) [PASĀKUMI](#) [MATERIĀLI](#) [MEKLET...](#)

VISS PAR 25+ EKSPORTA TIRGIEM

AKTUĀLĀKIE PASĀKUMI, ATBALSTS, TIRGUS NIŠAS

STARPTAUTISKĀS KONKURĒTSPĒJAS VEICINĀŠANA

€ 60 000 000+

DAUDZPUSĪGS ATBALSTS EKSPORTU VEICINOŠIEM PASĀKUMIEM

[VAIRĀK PAR PROGRAMMU](#)
[E-PAKALPOJUMI](#)

[REĢISTRĒTIES](#)

775 eksportētāji

Pēdējo 12 mēnešu laikā konsultācijas vai atbalstu eksporta jautājumos saņēmuši 775 uzņēmumi

9000+ konsultācijas

2021.gadā LIAA sniedza uzņēmējiem vairāk nekā 9000 dažāda veida konsultācijas


€ 186 milj.

Biznesa inkubatoru darbība veicinājusi to dalībnieku apgrozījumu 186 milj. apjomā

PALDIES!

jautajumi@liaa.gov.lv

LIAA Klientu apkalpošanas nodaļa

 **LIAA** Latvijas Investīciju un attīstības aģentūra
Investment and Development Agency of Latvia

NACIONĀLAIS
ATTĪSTĪBAS
PLĀNS 2020



EIROPAS SAVIENĪBA

Eiropas Reģionālās
attīstības fonds

IEGULDĪJUMS TAVĀ NĀKOTNĒ